



ANNONCEMENT

DELL NOMME COPACO PREMIER DISTRIBUTEUR A VALEUR AJOUTEE POUR LE BENELUX

- **Nouveau distributeur auprès de 6.000 revendeurs**
- **Copaco fournira les produits clients et serveurs aux canaux de distribution Dell**
- **Livraison optimisée et one-stop shopping pour les revendeurs Dell**

Bruxelles, Belgique 10 février, 2009 - Dell a nommé COPACO en tant que distributeur. Le distributeur à valeur ajoutée d'Eindhoven fournit environ 6000 revendeurs et intégrateurs systèmes, et met à la disposition de Dell sa connaissance et son leadership du marché pour supporter le futur développement du canal de distribution Dell dans la région.

Un an après l'introduction du programme partenaire Dell, le constructeur a pris la décision de confier la distribution de sa gamme de produits clients et serveurs à COPACO. Ce dernier a mis en place une équipe dédiée à Dell pour servir le marché d'une manière de plus efficaces. De plus des modèles standardisés ont été définis en collaboration avec Dell et seront stockés chez COPACO .

Ceci aura pour objectif de permettre des livraisons sous 24 heures à des conditions très intéressantes.

COPACO a été prouvé plus qu'un fournisseur logistique. Avec un portefeuille de clients très équilibré, la société offre une très large gamme de produits et services aux sociétés informatiques. Plusieurs récompenses viennent témoigner de la reconnaissance de COPACO par ses partenaires

revendeurs et fournisseurs. En effet, COPACO a gagné quatre prix lors de la récente édition des CRN awards.

Erik Preisser, Channel Director Benelux chez Dell, explique ce choix: “COPACO est un distributeur reconnu avec un fort focus régional, qui a l’expérience terrain nécessaire pour supporter les revendeurs avec, en prime, des conseils et des packages de services étendus. Grâce à toutes ces qualités, COPACO a acquis un réseau de clients très important, comprenant des partenaires que nous n’adressons pas encore assez à notre goût. De ce fait, cette nouvelle relation de partenariat s’annonce fructueuse de part et d’autre.

Régis Vermeire, Managing Director de COPACO Belgium, argumente: “Nous étions à la recherche d’une marque avec laquelle nous pourrions pro-activement développer notre marché. Nous préférons ainsi travailler avec des entreprises qui nous garantissent l’opportunité de réaliser une croissance significative dans le domaine des produits et services. Dans cette optique, la présence de Dell dans notre portefeuille client est une avancée importante. En ajoutant d’autres services et produits à cette marque reconnue mondialement, nous sommes capables d’offrir un one-stop shop à nos clients. »

À propos de Dell

Dell Inc. (NASDAQ: DELL) est à l’écoute de ses clients et de ses partenaires et leur délivre une technologie innovante ainsi que des services reconnus pour leur fiabilité et leur valeur. Grâce à son modèle direct unique, Dell vend globalement plus de systèmes informatiques qu’aucun autre constructeur informatique, lui permettant ainsi de se positionner au 34e rang du classement

Fortune 500. Pour plus d'informations : www.dell.fr. Pour suivre l'actualité de Dell en direct : www.dell.fr/RSS.

À propos de COPACO

COPACO N.V. est actif en tant que distributeur, dans le Benelux et en France, dans le domaine des Technologies de l'Information et de la Communication (TIC). Avec ses 400 collaborateurs, l'entreprise fournit des ordinateurs, imprimantes, réseaux, stockage de données, téléphonie mobile, logiciels, de l'électronique industrielle et domestique.

<http://www.copaco.nl>

<http://www.copaco-belgium.be>.

<http://www.copaco-france.fr>

Voor meer informatie kunt u contact opnemen met:			
Simone Versteeg	Dell	+31 (0)20-6744737	simone_versteeg@dell.com
Gui Bosselaers	AxiCom Cohn & Wolfe PR	+31 (0)20 626 4167	gui.bosselaers@axicom-benelux.com